



Full Service Factoring

Wat is het:

- Voorfinanciering van Debiteurenportefeuille in de vorm van een rekening courant
- Debiteurenbeheer zodat ondernemer zich kan richten op ondernemen
- Kredietverzekering van debiteuren. Verzekerd tegen faillissement en betalingsonvermogen

Voordelen:

- Voorfinanciering van debiteuren tegen lager tarief dan invoice discounting *
- Snelle bevoorschotting van overgedragen omzet (binnen 6 uur)
- Hogere voorfinanciering van debiteurenportefeuille dan bij bank
- Benutten inkoopvoordelen doordat leveranciers sneller betaald kunnen worden
- Debiteurenbeheer over de overgedragen facturen (alle)
- Kosten gerelateerd aan werkelijke betalingstermijn en risicoprofiel
- Gemakkelijke overdracht via Fintech platform

Voorwaarden:

- Overdracht van volledig omzet
- Klanten zijn zakelijke debiteuren of behoren tot de overheid
- Facturen worden gelijktijdig met of na de levering verstuurd

Uitgesloten:

- Deelfacturatie
- Consignatie
- Vooruitbetaling (abbonementen)
- Consumenten

Kosten:

- Jaarrente over de RC tussen de 6 en 8% per jaar
- Factoring fee tussen de 0,3% en 1,5% (dit is inclusief kredietverzekering)

*Bij invoice discounting worden individuele facturen overgedragen en geldt een tarief van ongeveer 2 tot 4% voor 30dgn financiering. Full service factoring kost voor eenzelfde periode ongeveer tussen de 0,8% en 2% voor 30dgn.



Reverse Factoring

Wat is het:

- Het versneld betalen van leveranciers van 1 debiteur
- Uitgestelde betaling van te betalen facturen voor 1 debiteur
- Maximale financieringslimiet is gelijk aan de dekking van de krediet verzekeringsmaatschappij op deze debiteur

Voordelen:

- Financiering die beschikbaar kan komen bovenop financiering op eigen debiteurenportefeuille. Dus naast full service factoring
- Snelle betaling van leveranciersfacturen waardoor kortingen kunnen worden bedongen
- Hogere voorfinanciering dan bij bank
- Kosten gerelateerd aan werkelijke betalingstermijn (30, 60 of soms tot 90dgn mogelijk)
- Gemakkelijke overdracht via Fintech platform

Voorwaarden:

- Debiteur dient onherroepelijk betaalgarantie en non disputverklaring te tekenen
- Debiteur is niet particulier
- Leveranciers dienen in Nederland gevestigd te zijn
- Leverancier werkt mee aan programma, dient immers de factuur juridisch over te dragen

Uitgesloten:

- Deelfacturatie (onder afspraken wel mogelijk)
- Consignatie
- Vooruitbetaling (abonnementen)
- Consumenten

Kosten:

- Kosten zoals bij Invoice discounting een % per factuur tussen 2 en 4% voor 30dgn.
- Langere betaaltermijnen in overleg.



Inkoop Financiering

Wat is het:

- (Gedeeltelijk) Voorfinancieren van wel verkochte maar nog niet uitgeleverde goederen

Voordelen:

- Vergroten verkoopmogelijkheden (het inkoop budget wordt 3,3 keer vergroot)
- Snelle betaling van producent waardoor betere productiekosten kunnen worden bedongen
- Bij de bank niet mogelijk
- Inlossing van inkoopfaciliteit wordt gedaan uit factorfaciliteit na uitlevering van goederen

Voorwaarden:

- Te produceren goederen dienen voorverkocht te zijn (te onderbouwen aan de hand van getekende verkooporders)
- Debiteur is niet particulier
- Maximale looptijd 3 maanden
- Maximaal 25% van de (gebudgetteerde) jaaromzet
- Gaat altijd over in factoring

Uitgesloten:

- Assemblage

Kosten:

- 2% tot 4% per maand op basis van dagrenteberekening

Voor toelichting of sparren zijn wij altijd bereikbaar.

0654211622